



axos  
soluciones

DIGITAL

- La importancia del Marketing Digital
- Nuestros Servicios
  - .Seo
  - .Sem
  - .Web Corporativa
  - .Gestión de Redes Sociales
  - .Email Marketing
  - .Branding
  - .Consultoría
- Precios

**EXPLORA, CREA Y DIGITALIZA**

# ¿Conoces nuestros servicios de Marketing Digital?

En el mundo del marketing digital, ofrecemos una gama completa de servicios para impulsar tu presencia en línea. A través del branding, creamos una identidad sólida que conecta con tu audiencia. Diseñamos una web corporativa atractiva y funcional, optimizada para SEO y SEM, para que tu empresa destaque en los motores de búsqueda y obtenga visibilidad. Además, nuestro equipo experto en email marketing te ayudará a llegar a tus clientes de manera efectiva. Y si necesitas orientación estratégica, nuestra consultoría te guiará en cada paso.

## ¿Por qué consideramos crucial que nuestros clientes apuesten por el Marketing Digital?

### ● Competitividad

En un entorno altamente competitivo, diferenciarse se vuelve cada vez más difícil. El Marketing Digital se presenta como la solución ideal para dar a conocer los servicios a consumidores activos y siempre en busca de las mejores ofertas. Nuestro Departamento de Marketing propone una estrategia integral y modular que se adapta a las necesidades específicas de cada negocio, diseñando así una estrategia a medida.

### ● Competidores

Aparecer en los resultados de búsqueda de Google por delante de la competencia es posible gracias al posicionamiento en buscadores con estrategias SEO y acciones PPC (SEM). Esto nos permite aumentar el alcance, reducir la tasa de rebote y contar con KPIs para analizar resultados y tomar decisiones más informadas.

### ● Nuevo Ecosistema

Tenemos que aprovechar el nuevo entorno digital para establecer relaciones más transparentes y cercanas con nuestros clientes, tanto activos como potenciales. Las redes sociales, blogs y el correo electrónico nos permiten difundir ofertas, novedades y promociones de manera inmediata y con un alcance mucho mayor.

### ● Servicio Integral

Ofrecemos una amplia gama de servicios que abarcan todo el proceso de ventas, desde las redes sociales y la gestión de redes sociales hasta el posicionamiento web y el marketing por correo electrónico. Esto nos permite mantener una interacción constante con los clientes, adaptándonos a cada momento de contacto.

**El Marketing Digital NO es solo una opción, es una necesidad.**

# Posicionamiento SEO

El posicionamiento SEO es una técnica utilizada para las páginas web con un objetivo: **posicionarse alto en los resultados de búsqueda de los principales navegadores.**



*En el mundo digital, más del 60% de los clics suelen caer en las tres primeras posiciones de los buscadores. ¡Eso es un montón de atención!*

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones trabajando tu Posicionamiento SEO?

**Q Crecerá la visibilidad de tu página**  
Se refiere al aumento en la presencia y posición de una página web en los resultados de búsqueda de motores como Google. Cuanto mayor sea la visibilidad, más probable será que los usuarios encuentren y visiten la página.

**Q Aumentarán las visualizaciones de tus fichas web**  
Hace referencia al incremento en el número de veces que los usuarios ven la información de tu sitio web en los resultados de búsqueda, incluyendo títulos, descripciones y otros elementos relevantes.

**Q Obtendrás un mayor impacto**  
Indica que las acciones de SEO implementadas generarán resultados significativos y positivos para la presencia en línea de la empresa, como un aumento en la visibilidad, tráfico y conversiones.

**Q Aumento del tráfico web**  
Se refiere al incremento en la cantidad de visitantes que llegan a tu sitio web desde motores de búsqueda orgánicos. Un buen servicio de SEO busca aumentar la cantidad y calidad del tráfico.

**Q Incremento de la Tasa de Conversión de Leads**  
Indica que, como resultado de las estrategias de SEO implementadas, habrá un aumento en la proporción de visitantes que se convierten en clientes potenciales o leads. Esto puede lograrse a través de la optimización de contenido, llamadas a la acción efectivas, entre otras técnicas.

**Q Mejorará la rentabilidad de la empresa**  
Significa que, al aumentar la visibilidad, el tráfico y la conversión de leads, se generarán beneficios tangibles para la empresa, como mayores ventas, ingresos y rentabilidad general.



1

## Fase 1. Auditoría

La Auditoría, donde analizamos tu situación y la de la competencia. Conocemos tu página web como la palma de nuestra mano y usamos herramientas top para seguir tu estrategia SEO y la de tus competidores. Queremos estar un paso por delante.

2

## Fase 2. Plan estratégico

El Plan Estratégico, donde ponemos al usuario en el centro de todo. Investigamos y analizamos palabras clave, ajustamos descripciones, títulos y metas, y optimizamos el contenido y las imágenes. Lo hacemos todo en conjunto para que tu página sea la reina del lugar.

3

## Fase 3. Aprobación, lanzamiento y mantenimiento.

Aprobación, lanzamiento y mantenimiento. Una vez tengamos el plan estratégico, comenzamos a optimizar tu web y sus fichas. Seguimos todo de cerca y hacemos cambios cuando sea necesario para mejorar tu posición en los buscadores. Además, cada mes, desde el Módulo ECOM de tu ERP Axos Visual, optimizamos páginas y creamos artículos para el blog de la web. Así nos aseguramos de que tu proyecto en línea se posicione con las palabras clave que nos interesan y obtengamos los resultados que esperamos.

Recuerda, esto se trata de atraer, captar, convertir y fidelizar.

¡Vamos a llevar tu presencia en línea al siguiente nivel! 🤖🚀

## CALENDARIO DE ACCIONES

Posicionamiento Seo

### Set Up

- AUDITORÍA DE TU NEGOCIO
- DEFINICIÓN ESTRATÉGIA
- PREPARACIÓN ACCIONES Y LANZAMIENTO

~~500€~~ OFERTA

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

### Mantenimiento Mensual

- Optimización 50 fichas de producto o categoría/ mes.
- Redacción y publicación de 4 artículos en el blog / mes.
- Resolución de dudas vía email.

**600€/mes**

25% de descuento para Clientes Premium

15% de Descuento para Clientes Activos

# Publicidad Online SEM

El posicionamiento SEO requiere tiempo y esfuerzo para llegar a la cima de Google. Para acelerar la visibilidad, ésta es la solución: diseñemos una campaña de publicidad online que acelere la atención y el engagement.



*"Obtén la máxima rentabilidad de tu inversión con una campaña de publicidad online a tu medida. Alcanza a tus futuros clientes en los canales adecuados"*

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones gestionando tu Publicidad Online?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos



### Aumentar el tráfico web y la visibilidad

Una vez que hayamos lanzado las campañas con las keywords (palabras clave) que queremos, tu sitio web comenzará a ganar alcance y visibilidad.



### Mayor segmentación

Podremos adaptar los anuncios en función de los usuarios a los que queramos dirigirnos, con características como la edad, el sexo, las aficiones, los hábitos de compra, si ya han visto nuestra web.



### Motorización y medición exhaustiva

Gracias a las plataformas como Google Ads o Bing Ads, recibiremos en tiempo real información de los resultados de nuestros anuncios y palabras clave pudiendo optimizar en todo momento las campañas.



### Rentabilidad y control de costes

Podremos decidir en todo momento el dinero que queremos invertir y únicamente pagaremos cuando hagan clic en el anuncio.



### Captación de leads

Al generar tráfico a la página web, podremos elegir adónde dirigirles para cualificarles y lograr el lead.



### Complementar la Estrategia SEO

Cubriremos el corto, medio y largo plazo de la estrategia de posicionamiento.



1

### Fase 1 - Auditoría de tu negocio

Primero, damos un vistazo a lo que estás haciendo, cómo te posicionas digitalmente y quiénes son tus competidores. Así marcamos el punto de partida y definimos la estrategia.

2

### Fase 2. Definición estratégica

Aquí armamos el plan estratégico para lanzar las campañas de anuncios. Usamos Google Ads como base, pero también nos apoyamos en herramientas como Google Trends, Semrush y Answerthepublic. Estas herramientas nos dicen qué se lleva, cuáles son las palabras clave adecuadas, y nos cuentan qué están haciendo tus rivales. En resumen, tenemos todas las herramientas para crear, analizar y mejorar la publicidad online de tu negocio.

3

### Fase 3. Aprobación, lanzamiento y mantenimiento.

Puesta en marcha de las acciones estratégicas planificadas una vez aprobadas por el cliente, configuración de la cuenta de Google Ads y creación de campañas, donde estableceremos los objetivos de cada campaña, crearemos los públicos adecuados (segmentaciones) según la investigación previa realizada. Optimizaremos los anuncios para conseguir un "Nivel de Calidad" alto y posicionar así por encima del resto de anuncios, estableceremos una estrategia de puja (CPC, CPM...), y configuraremos todos los parámetros correspondientes para el lanzamiento de las campañas.

## CALENDARIO DE ACCIONES

### Publicidad Online Sem

#### Set Up

- AUDITORÍA DE LA PRESENCIAL DIGITAL.
- DEFINICIÓN, DESARROLLO Y APROBACIÓN.

~~500€~~ OFERTA

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

#### Mantenimiento Mensual

- Creación, publicación, monitorización y optimización de campañas. (2 campañas + grupos de anuncios)
- Reporting mensual.
- Resolución de dudas vía email.

**250€/mes**  
500€ sugerido por mes

25% de descuento para Clientes Premium  
15% de Descuento para Clientes Activos

Entonces, ya sabes, ¡estamos comprometidos en mantener

tus campañas siempre en buena forma y obtener los mejores resultados! 🤗🚀

# Web Corporativa

Hacemos el desarrollo de un sitio web profesional y atractivo que refleje la esencia de tu negocio. Conectado automáticamente con tu E-commerce



*fortalece la credibilidad de tu empresa, marcando la diferencia en un mundo cada vez más competitivo. ¡No subestimes el poder de una presencia digital sólida!*

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones desarrollando tu Web corporativa ?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos



### Imagen Institucional

Una Web Corporativa refleja la identidad y la imagen de la empresa de manera sólida y profesional. Utiliza el diseño, colores y elementos visuales para transmitir la cultura y los valores de la organización.



### Información Empresarial

Proporciona información detallada sobre la empresa, incluyendo su historia, misión, visión, valores, equipo directivo y datos de contacto. Es esencial para que los visitantes conozcan quiénes son y qué hacen.



### Productos y Servicios

Presenta de manera clara y organizada los productos o servicios que la empresa ofrece. Incluye descripciones, imágenes y detalles relevantes para que los clientes potenciales comprendan lo que pueden adquirir.



### Contacto y Comunicación

Ofrece múltiples formas de contacto, como formularios de contacto, números de teléfono y direcciones de correo electrónico. Facilita la comunicación con la empresa, lo que puede impulsar las ventas y el servicio al cliente.



### Actualización y Blog

Mantener el contenido actualizado es clave. Un blog o sección de noticias permite compartir información relevante, novedades de la empresa y artículos relacionados con la industria. Esto no solo atrae a los visitantes, sino que también mejora el posicionamiento en los motores de búsqueda.

consultar €

OFERTA

Consultoría **GRATIS**

Recibe un informe completo sin coste sobre tu negocio

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

# Gestión de Redes Sociales

Nadie duda de los beneficios y la eficiencia que una adecuada estrategia de social media puede aportar a una empresa. Con las estrategias de redes sociales adecuadas, es posible fortalecer su imagen de marca, adquirir nuevos clientes y atraer a tu grupo objetivo.



**Hoy en día no puede faltar en el Plan de Marketing de ninguna empresa, una potente estrategia de Social Media.**

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones gestionando tus RRSS?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos

### Seguidores

Crear una comunidad de seguidores de calidad que se interesen por tu marca, por tus productos y que interactúen con tus contenidos. Tu entorno social.

### Tráfico

Esta comunidad te servirá además para enviar tráfico hacia tu página web y conseguir leads.

### Publico Objetivo

Obtendrás información sobre tus públicos: necesidades, expectativas y requerimientos de los usuarios, facilitando así la generación de contenidos de interés y colocando tus productos en la conversación cuando mejor te convenga.

### Publicaciones Programadas

Tendrás un calendario mensual flexible que aprobarás previamente, donde tendrán cabida los contenidos más relevantes para tu comunidad digital.

### Analítica

Conocerás periódicamente la situación de tu comunidad digital (interacciones, contenidos de interés) para una correcta toma de decisiones.

**No tendrás que preocuparte, nosotros nos encargamos por ti.**

1

### Fase 1 - Auditoría de tu presencia digital en Redes Sociales.

Análisis de la situación, revisión de las RRSS de la marca y análisis de competencia. De esta manera estableceremos un punto de partida para comenzar a definir la estrategia.

2

### Fase 2. Definición estratégica

Una vez tengamos las conclusiones de la auditoría, creamos un plan estratégico. En Axos Soluciones, nos encargamos de acciones como elegir públicos, temas, categorías, productos, formatos, KPIs, procedimientos, calendario editorial, informes y fuentes para gestionar tus Redes Sociales correctamente.

3

### Fase 3. Aprobación, lanzamiento y mantenimiento.

Puesta en marcha de las acciones estratégicas planificadas una vez aprobadas por el cliente.

## CALENDARIO DE ACCIONES

Social Media

### Set Up

- AUDITORÍA PRESENCIA DE LA MARCA EN RRSS.
- DEFINICIÓN Y APROBACIÓN ESTRATEGIA.

**SIN COSTE** *Configuración inicial*

### Mantenimiento Mensual

Publicación de contenidos en 3 Redes Sociales  
Creación: 3 post semanales por cada red social.  
Revisión: 3 post semanales por cada red social enviados por cliente.

- Reporting mensual.
- Resolución de dudas vía email.

**400€/mes**

25% de descuento para Clientes Premium  
15% de Descuento para Clientes Activos

OFERTA

**Consultoría GRATIS**

Recibe un informe completo sin coste sobre tu negocio

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

# Email Marketing

El email marketing es una de las herramientas más eficaces y económicas que nos brinda el marketing digital, tanto para acciones de captación como de fidelización.



***“Crea interacciones relevantes para conocer mejor a tu público, llévalas a tu tienda, genera confianza y mantén una relación de tú a tú con tus prospectos y cliente.***

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones trabajando tu Email Marketing?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos



### Eficaz

Al ser un canal económico y realizar el envío del email a personas previamente interesadas en tu servicio o producto (han tenido que darte el consentimiento para que puedas enviarles campañas publicitarias), lo convierte en un canal con un elevado retorno de la inversión (ROI).



### Optimización

Podrás consultar las estadísticas en tiempo real, pudiendo conocer con facilidad su éxito y optimizarlas para obtener el mejor rendimiento.



### Personalización

Los contenidos con los que se puede diseñar cada email son muy amplios. Cuanto más adaptado esté el contenido, mayor será la conversión.



### Fácil Gestión BD

Gracias a la facilidad en la importación y exportación de datos de las plataformas.



### Fidelización y recurrencia

Mantente en contacto con tus suscriptores y clientes para que no se olviden de ti. Envíales contenido relevante y ofertas personalizadas para aumentar el pedido medio mediante la venta cruzada (cross selling).



### Aumento tráfico web

mejorar el tráfico de tu web también te ayudará a posicionarla mejor y aumentar las visitas a tu tienda online.



1

### Fase 1 – Elaboración del plan de Email Marketing

Analizaremos la marca, su tono comunicacional (propósito y carácter) actual, competencia y una vez analizada y valorada la situación actual, definiremos la estrategia.

2

### Fase 2. Configuraciones

Después de aprobar la estrategia a seguir, propondremos una selección de herramientas que nos permitan llevarla a cabo (plataforma de creación y envío de emails, monitorización...). Se crearán las cuentas y configuraciones pertinentes, importación de contactos y posterior segmentación.

3

### Fase 3. Aprobación, lanzamiento y mantenimiento.

Creación del calendario de contenidos de las campañas de emailing.  
Actualización de las bases de datos desde el ERP Axos Visual.  
Una vez aprobado se desarrollarán los emailings para su envío a partir de los contenidos del cliente, con una frecuencia quincenal.  
Realizaremos en cada envío un exhaustivo seguimiento sobre entregas, bajas, aperturas, etc. con el fin de mejorar tanto la base de datos como los contenidos del emailing. Mensualmente, preparemos el informe de resultados y análisis al cliente.

## CALENDARIO DE ACCIONES

### Email Marketing

#### Set Up

- ELABORACIÓN DEL PLAN DE EMAIL MK.
- CONFIGURACIONES NECESARIAS.

~~500€~~ OFERTA

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

#### Mantenimiento Mensual

- Creación, publicación y monitorización de 2 campañas mensuales de Email MK.
- Actualización mensual BD de contactos del cliente.
- Reporting mensual.
- Resolución de dudas vía email.

**400€/mes**

25% de descuento para Clientes Premium

15% de Descuento para Clientes Activos

OFERTA

# Branding

Es la creación de una identidad única y atractiva para tu marca, incluyendo diseño de logo, colores y voz de la marca.



*"El Branding no solo es una huella visual, es el alma de tu negocio; la voz que cuenta tu historia, la conexión que establece con tu audiencia y la promesa de calidad que construye confianza. Es la esencia de tu éxito empresarial."*

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones trabajando tu Branding?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos



### Identidad de marca fuerte

El Branding establece una identidad única para tu empresa. Define quién eres, qué representas y cómo te presentas al mundo. Una identidad sólida te ayuda a destacar y a ser memorable.



### Diferenciación en el mercado

En un mercado saturado, el Branding te ayuda a diferenciarte. Te distingue de la competencia y resalta tus valores, cualidades y propuestas únicas.



### Creación de conexiones emocionales

El Branding va más allá de lo visual; se trata de conectar emocionalmente con tu audiencia. Una marca bien construida genera lealtad y conexiones emocionales duraderas.



### Construcción de confianza y lealtad

Una marca sólida inspira confianza. Los clientes confían en lo que conocen y reconocen. La coherencia en tu Branding construye lealtad y fidelidad a lo largo del tiempo.



### Impulso de la visibilidad y reconocimiento

Un Branding efectivo aumenta la visibilidad de tu negocio. Una marca reconocible es más probable que atraiga la atención y el interés de los consumidores.

**El Branding es una herramienta esencial para construir una identidad empresarial sólida, destacar en el mercado y forjar conexiones significativas con los clientes. ¡No subestimes su poder para el éxito de tu negocio! 🙌**

consultar €

OFERTA

Consultoría GRATIS

Recibe un informe completo sin coste sobre tu negocio

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

# Consultoría

Te brindamos asesoramiento para desarrollar estrategias digitales efectivas y alcanzar tus objetivos de marketing.



*"La consultoría es el faro en la tormenta empresarial, guiándote hacia decisiones acertadas, optimización de procesos y soluciones brillantes. Es el aliado estratégico que impulsa tu negocio hacia el éxito."*

## ¿Qué podemos llegar a conseguir desde Axos Soluciones trabajando tu Consultoría?

Desde Axos Soluciones nos centraremos en los siguientes objetivos



### Expertise y Orientación

La consultoría te brinda acceso a expertos en un campo específico. Pueden proporcionarte orientación especializada en áreas en las que no eres un experto.



### Mejora de Procesos

Los consultores analizan tus procesos y proponen mejoras eficientes. Esto puede aumentar la productividad y reducir costos.



### Resolución de Problemas

Los consultores son maestros en la resolución de problemas. Pueden identificar y abordar desafíos complejos que tu negocio pueda enfrentar.



### Toma de Decisiones Informadas

Basándose en datos y análisis, los consultores te ayudan a tomar decisiones empresariales informadas y estratégicas.



### Desarrollo de Estrategias

Los consultores trabajan contigo para desarrollar estrategias personalizadas que te ayuden a alcanzar tus objetivos de negocio.

**Los servicios de consultoría son fundamentales para aprovechar la experiencia y conocimientos externos, mejorar tus operaciones, resolver problemas y tomar decisiones bien fundamentadas, impulsando el éxito de tu negocio. ¡No subestimes el valor de la consultoría!** 😊📈

consultar €

OFERTA

Consultoría GRATIS

Recibe un informe completo sin coste sobre tu negocio

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

## PRECIOS

### SET UP INICIAL

### MANTENIMIENTO



#### Posicionamiento Seo

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

**600€/mes**

- . 4 Artículos de blog
- . 25 Artículos de Web
- . Reporting mensual
- . Resolución de dudas vía email



#### Publicidad Online Sem

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

**250€/mes** 500€ sugerido de inversión mensual

- . Desarrollo de 2 campañas con grupo de anuncios
- . Reporting mensual
- . Resolución de dudas vía email



#### Social Media

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

**400€/mes**

- . 3 publicaciones semanales
- . Reporting mensual
- . Resolución de dudas vía email



#### Email Marketing

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

**400€/mes**

- . 4 envíos al mes
- . Reporting mensual
- . Resolución de dudas vía email



#### Consultoría

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

consultar



#### Web Corporativa

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

consultar



#### Branding

~~500€~~ GRATIS

Análisis y Reporting  
(un único pago)

consultar

### OFERTA

## Consultoría GRATIS

Recibe un informe completo  
sin coste sobre tu negocio

OFERTA ESPECIAL HASTA EL 31/12

Confía en nosotros para crear una presencia  
en línea vibrante y efectiva.

Convierte tus visitas en compras

### PROMOCIONES

25% de descuento para Clientes Premium

15% de Descuento para Clientes Activos

20 años desarrollando soluciones tecnológicas  
para el sector Distribución. Porque la tecnología  
no es un fin, es un medio.



Selecciona el producto que mejor se adapte a tus necesidades



Completa herramienta de gestión en la nube para autónomos y pequeñas empresas de Distribución y Servicios.



La solución de gestión estándar más amplia para Distribución. Para mediana y gran empresa.



Innovadora plataforma B2B-B2C para grandes mayoristas. Integra el canal y explota tu potencia logística.

[www.axos.pro](http://www.axos.pro)

[info@axos.pro](mailto:info@axos.pro)

Plaza de la Constitución, S/N 28522  
Rivas-Vaciamadrid, Madrid

(+34) 91 473 74 77